

## Über Uns

Mit seinem Headquarter in München, hat sich Socialwave in nur 3 Jahren zum erfolgreichsten und am schnellsten wachsenden Anbieter für HotSpot-Lösungen mit Social-Media-Login und revolutionärem WiFi-Kundentracking im deutschsprachigen Raum entwickelt. Wir sind in vielen unterschiedlichen Branchen erfolgreich tätig: Fitness, Beauty & Wellness, Einzelhandel, Gastronomie, u.v.m.. Mit unserem Produkt agieren wir als ein sogenannter „Wingman“, der seine Partner mit dessen Kunden und Gästen nachhaltig in Kontakt bringt.

Bei Socialwave zu arbeiten bedeutet nicht nur schnelle Erfolge und Veränderungen zu erleben, sondern vor allem mitgestalten zu können. Ein Team mit unterschiedlichsten Talenten und Profilen hat eines gemeinsam:

Wir lieben was wir tun!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir folgende Unterstützung:

## Sales Manager im Homeoffice (m/w)

In erster Linie suchen wir Menschen! Denn nur Menschen bringen ein Unternehmen und ein Produkt erfolgreich weiter. Wenn Sie neben Kommunikationsstärke, persönlicher Präsenz und der Leidenschaft den „Extra-Schritt“ zu gehen, eine abgeschlossene Ausbildung und erste Erfahrungen im Vertrieb mitbringen, und das Ganze mit einer Affinität für das Internet und im Besonderen zu Social Media Produkten abrunden, sollten wir uns kennenlernen.

### Ihre Aufgaben

- Begeistern Sie andere von unserer Vision und unserem Produkt mit unserer innovativen Onlinepräsentation am Telefon
- Ansprache und Akquisition von Neukunden

### Das erwartet Sie

Neben der Chance auf einen Job in einem stark wachsenden Unternehmen, der ab dem 1. Tag fordert und entwickelt, bei dem mit viel Power und Eigenverantwortung gearbeitet wird, bieten wir:

- Dialersoftware stellen wir kostenlos zur Verfügung.
- Wir arbeiten ausschließlich im B2B-Umfeld.
- Arbeiten im Homeoffice ist mit PC, Headset und DSL jederzeit möglich.
- Wir schulen und coachen unsere Vertriebspartner live mit Hilfe unserer innovativen Software.
- Sie erhalten komplette Schulungsunterlagen mit Leitfäden, Einwandbehandlung, etc
- Und last but not least erhalten Sie lukrative Provisionen.

### Interesse?

Wenn Sie über freie Kapazitäten verfügen, übersenden wir Ihnen gerne unseren Vertriebspartnervertrag. Nach Vertragsunterzeichnung erhalten Sie von uns eine Einladung zu unserer Online-Schulung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**Senden Sie uns Ihre Bewerbung per E-Mail an [bewerbung@socialwave.de](mailto:bewerbung@socialwave.de)**