



In einem Unternehmen, welches sich als Start-Up tituliert, als großes Unternehmen agiert, aber sich dann doch wie ein Start-Up anfühlt, suchen wir kreative Köpfe, die den Laden schmeißen. Wenn sich das kompliziert anhört - Gut. ***Wenn sich das nach einem lösbaeren Chaos anhört - Optimal!!***

Um den Ansprüchen unserer Kunden auch beim jetzigen Wachstum gerecht zu werden, suchen wir motivierte, lebensfrohe Individuen, die uns als

Account Manager Inside Sales (m/w/d) unterstützen.

Deine Aufgaben:

- Begeistern Sie andere von unserer Vision und unserem Produkt mit unserer innovativen Onlinepräsentation am Telefon
- Ansprache und Akquisition von Neukunden
- Bedarfs- und Anforderungs-ermittlung der Kunden sowie Entwicklung gezielter Pre Sales Aktivitäten
- Angebotserstellung, -verfolgung und Auftragsabwicklung

Dein Profil:

In erster Linie suchen wir Menschen! Denn nur Menschen bringen ein Unternehmen und ein Produkt erfolgreich weiter. Wenn Sie neben Kommunikationsstärke, persönlicher Präsenz und der Leidenschaft den „Extra-Schritt“ zu gehen, eine abgeschlossene Ausbildung und erste Erfahrungen im Vertrieb mitbringen, und das Ganze mit einer Affinität für das Internet und im Besonderen zu Social Media Produkten abrunden, sollten wir uns kennenlernen.

Wir bieten:

- Spannende Aufgaben, wenig Bullshit
- Kurze Entscheidungswege, flache Witze & Hierarchien
- Ein Team voller Tatendrang

Fühlst Du Dich angesprochen?! Dann bitte verschwende Deine und unsere Zeit nicht mit einem belanglosen Anschreiben. Erzähl uns etwas über Dich und sag uns, warum du zu uns ins Team passt und weshalb es bereichernd ist mit dir zu arbeiten.

Bitte kontaktiere uns zusammen mit deinem CV per Mail an: bewerbung@social-wave.com