

SALES MANAGER IM HOMEOFFICE (M/W/D)

Was macht Socialwave?

Mit dem WLAN Marketing Paket von Socialwave stellen Betriebe wie Gastronomien ihren Gästen kostenfreies Internet zur Verfügung und betreiben gleichzeitig effektives Marketing.

Die Stärkung des Online Auftritts durch Facebook Likes & Location Check-Ins, erhöhte Online-Sichtbarkeit dank positiver Google Bewertungen, oder Pop-Ups und E-Mail-Marketing, um Gäste über Aktionen zu informieren:

Das WLAN Marketing Paket von Socialwave macht es möglich.

Ihre Aufgaben

- Telefonischer Vertrieb anhand unserer Onlinepräsentation
- Ansprache und Akquisition von Neukunden
- Wir stellen kostenlos Dialersoftware zur Verfügung
- Wir schulen und coachen Vertriebspartner live
- Sie erhalten komplette Schulungsunterlagen mit Leitfäden

Ihr Profil

- Erfahrung im telefonischen Vertrieb
- Freude am telefonsichen Kundenkontakt
- Wortgewandtheit und Beherrschen der deutschen Sprache auf sehr gutem Niveau
- Sicherer Umgang mit dem PC
- Hilfsbereitschaft und Teamfähigkeit
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung

Wir bieten

- Socialwave ist in den Top 5 der besten Arbeitgeber im Mittelstand im Bereich Telekommunikation (Gewählt durch Kununu und Focus)
- Regelmäßige Teamevents und Kickerpartien
- Betriebliche Altersversorgung
- Ein Team voller Tatendrang
- Überdurchschnittliches Fixum mit attraktiver Provisionsregelung
- Freie Einteilung der Arbeitszeit im Homeoffice
- Regelmäßige Inventives

Fühlen Sie sich angesprochen?

Erzählen Sie uns etwas über sich und sagen Sie uns, warum Sie zu uns ins Team passen und weshalb es bereichernd ist, mit Ihnen zu arbeiten.

Bitte senden Sie uns Ihren CV zusammen mit Ihren Gehaltsvorstellungen und frühestem Eintrittsdatum per Mail an:

bewerbung@social-wave.com

