

TECHNISCHER VERTRIEB (m/w/d)

Mit Netzwerken und Hotspotlösungen kennst du dich bestens aus? Du hast gerne Kontakt zu anderen Menschen? Ein souveränes und professionelles Auftreten am Telefon zeichnen dich aus? Dann bist du genau der/die Mitarbeiter/in im technischen Vertrieb, den/die wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen!

Bei Socialwave ermöglichen wir unseren Kunden, automatisiert effektives Marketing zu betreiben, mehr Bewertungen zu generieren und so ihre Online-Sichtbarkeit zu erhöhen. Seit der Gründung 2013 haben wir uns stetig weiterentwickelt, sind sukzessive gewachsen – und wir suchen weiter Verstärkung für unser Team!

DEINE AUFGABEN

- Annehmen von Kundenaufträgen und Erfassung im System
- Erstellung und Bearbeitung von Angeboten
- Kontakt mit unseren Partnern und Organisation von Schulungen etc.
- Aufbau und Betreuung des Partnernetzwerks in Deutschland
- Projektkoordination und Aftersale-Service
- Technische Problemqualifizierung und selbstständige Entwicklung von Lösungsstrategien

DEIN PROFIL

- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung im Bereich IT
- Technisches Know-how in den Bereichen Netzwerke und Hotspotlösungen
- Sehr hohe Kunden-, Service- und Lösungsorientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Sicheres Auftreten am Telefon
- Wortgewandtheit und Beherrschen der deutschen Sprache auf sehr gutem Niveau

DEINE BENEFITS BEI SOCIALWAVE

- Faire Bezahlung
- Nettolohnoptimierung
- MVG-Jobticket
- Betriebliche Altersvorsorge
- Wöchentlicher Teamlunch
- Kostenlose Essensmarken
- Vergünstigte Mitgliedschaft in einem Fitnessstudio
- Regelmäßige Teamevents und Kickerpartien
- Ein dynamisches Team voller Tatendrang
- Socialwave gehört zu den TOP 5 der besten Arbeitgeber im Mittelstand im Bereich Telekommunikation!

Hört sich nach genau dem an, was du suchst?
Dann bewirb dich noch heute – wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

oder sende eine E-Mail mit Lebenslauf, frühestem Eintrittsdatum und Gehaltsvorstellungen an
bewerbung@social-wave.com